

Благодарим за интерес к нашему бизнесу!

Предложение для франчайзи, желающих развивать успешный бизнес в сфере барберинга.

Основные характеристики франшизы TRUMAN BARBERSHOP

1. По условиям договора - пользователю для открытия салона дается 6 месяцев
2. С момента подписания договора аренды до технического открытия - 2-3 месяца
3. Площадь барбершопа от 30 до 60 кв.м.
4. Общие вложения в проект - 50 000 евро.
5. Срок окупаемости от 2х лет

Франчайзинговый пакет включает в себя:

Эксклюзивное право работать под брендом TRUMAN BARBERSHOP. Покупая франшизу, самое главное, что вы приобретаете - это наше имя, известное на рынке! Мы передаем вам отработанную схему ведения бизнеса в сфере бьюти услуг. В инструкции подробно прописана вся необходимая информация и стандарты качества, которые вам необходимо будет соблюдать. В Вашем распоряжении будет программное обеспечение, размещение информации о Вашем барбершопе на едином вэб-сайте, с возможностью онлайн записи Ваших клиентов! Специальные условия по работе с ведущими марками косметических средств и многое др.

Инвестиции для открытия:

- ◆ Ремонт помещения (зависит от выбранного помещения) выполняется силами франчайзи, TRUMAN BARBERSHOP ведет авторский надзор;
- ◆ Оборудование и мебель - рекомендованные поставщики;
- ◆ Стартовый заказ косметики в работу и продажу - утвержденные поставщики;
- ◆ Аттестация и обучение персонала - обучение в TRUMAN BARBERSHOP в Таллинне (курс рассчитан на 5 мастеров)

Поддержка до открытия:

- ◆ Предварительный анализ рынка и рентабельности
- ◆ Консультации по выбору помещения
- ◆ Планировка барбершопа, консультации по дизайн-проекту и разрешительной документации
- ◆ Консультации по поиску персонала и предоставление всей необходимой кадровой документации
- ◆ Консультации по организации деятельности, ассортименту услуг и ценовой политике
- ◆ Формирование стартового заказа косметики
- ◆ Чек лист готовности салона к открытию

Поддержка после открытия:

- ◆ Команда поддержки опытных профессионалов TRUMAN BARBERSHOP
- ◆ Консультации по управлению персоналом, оперативному управлению
- ◆ Рекомендации по привлечению и удержанию клиентов, повышению рентабельности
- ◆ Общий чат всех франчайзи
- ◆ Мониторинг работы
- ◆ Контроль за соблюдением стандартов сети
- ◆ Рекомендации по маркетинговому продвижению
- ◆ 1 раз в год аттестация персонала
- ◆ Специалист отдела качества (чек-контроль 4 раза в год)

Оставьте заявку и получите более подробную информацию о нашей франшизе.

С удовольствием ответим на все Ваши вопросы, а также встретимся для более подробного обсуждения сотрудничества!